



READY

PROGRAMA INTEGRAL D'EMPRENEDORIA

Formacions per millorar com a emprenedors. Comencem al setembre!

Aprofita l'oportunitat per formar-te i millorar les teves competències per emprendre o consolidar el teu negoci.

Durant el mes de setembre encetem una programació de cursos de 30 hores en format presencial.

Quan acabi el curs tindràs dret a **mentoria individual** amb especialistes per avançar amb el teu projecte empresarial. Si durant el curs treballes el teu *Business plan* i l'acabes, a part d'un **diploma d'aprofitament**, podem emetre un **certificat de viabilitat** que et permetrà sol·licitar un microcrèdit.

PROGRAMA

SESSIÓ 1. Introducció - 26 de setembre

- Informació del curs als assistents
- Presentació del programa READY. Temari a impartir, objectius del curs, entitats col·laboradores i de suport a l'emprenedoria territorial.
- Presentació de projectes: cada participant explica que l'ha motivat a inscriure's i quin és el seu projecte empresarial. *Elevator pitch* de 3 minuts. Breu debat posterior entre els assistents.
- *Els errors més freqüents de l'emprenedor / L'aventura d'emprendre, tu pots!*

SESSIÓ 2. El Què i el Perquè - 27 de setembre

- Estratègia i planificació. El Pla d'Empresa
- Factors i criteris bàsics per crear i posar en marxa un negoci. Estratègies abans i després de començar. Estructura del Pla d'Empresa
- DAFO
- Eina d'avaluació del projecte i l'entorn. Exercici: fer un Dafo entre l'alumnat

SESSIÓ 3. CANVAS - 2 d'octubre

- Eina de descripció i anàlisi del model de negoci. Exercici: fer un CANVAS entre tots els alumnes. Deures: Que els assistents desenvolupin el seu CANVAS

SESSIÓ 4. El Com (I) - 3 d'octubre

- Pla d'Operacions
- Aspectes tècnics i operatius de l'elaboració de productes o la prestació de serveis
- Processos: qualitat, eficiència i millora
- Mètodes i tècniques de millora de la eficàcia i la eficiència dels processos
- Negociació, compres i vendes
- Les tres C: Criteri, Credibilitat i Confiança

SESSIONS 5, 6 i 7. El Com (II) 4, 9 i 10 d'octubre

- Pressupost + assegurances
- Eines i solucions financeres, subvencions + Pla Provisional de Tresoreria (dos casos: producte físic i servei)
- Claus per internacionalitzar el teu negoci
- Avantatges d'internacionalitzar-se, saber si s'està preparat i oferir una primera visió en matèria operativa i bancària.
- Fiscalitat i formes jurídiques. Pacte de socis
- Formes jurídiques, classes d'impostos, IRPF, IVA, Seguretat Social

SESSIÓ 8. El Com (III) - 11 d'octubre

- Màrqueting i vendes
- Les 5 P: Producte, Preu, Publicitat/promoció, Punt de contacte, Persones. La gestió de la venda
- Pla de Màrqueting
- Estudi de mercat i anàlisi de la competència. Estratègia de producte i servei.
- Màrqueting digital i comerç electrònic
- Accions de màrqueting amb pocs recursos. Coses bàsiques a tenir en compte per iniciar-se en món del comerç electrònic partint de zero

SESSIÓ 9. El Com (IV) - 16 d'octubre

- Gestió de les Persones i dels equips.
- Tendències del Mercat Laboral. Del Capitalisme al Talentisme.
- La Quarta Revolució Industrial
- Digitalització i eines col·laboratives. IA, desglobalització. Teletreball, AGILE, Innovació Oberta. L'organització que aprèn. *Upskilling* i *Reskilling*.
- Responsabilitat Social Corporativa.

SESSIÓ 10. Sessió final - 17 d'octubre

- Avaluació final
- Avaluació de resultats: *Elevator Pitch* dels plans d'Empresa / CANVAS elaborats i avaluació per part dels ponents. Avaluació del curs per part dels assistents
- Plantejament de futur post curs Ready



Del 26 de setembre al 17 d'octubre de 2023

Dilluns, dimarts i dimecres de 15 a 18h



LAB Manlleu. Espai Coworking
C/ Prior Tarafa 11. Manlleu

CONTACTA'NS

empresa@manlleu.cat
Telèfon. 93 782 71 61

[www.manlleu.cat/ope/
formacio](http://www.manlleu.cat/ope/formacio)

INSCRIU-TE GRATUÏTAMENT